

AGENDA 2021

L'EXPÉRIENCE

SALON EMOTION

260€ | 1 JOUR



- Ré-enchanter le parcours émotionnel de la cliente.
- Se différencier en apportant plus d'expériences personnalisées.
- Établir un plan d'action.

DIGITAL

HAIRFLUENCE ACADEMY

450€



- Améliorer ses comptes privés et professionnels, développer une stratégie Social Média.
- Créer de contenu, avoir du coaching sur prise de photos, sur des outils spécifiques pour augmenter la visibilité sur Instagram et Facebook.
- Partager les expériences grâce à l'intervention d'orateurs experts et d'influenceurs.

LE DÉVELOPPEMENT

SALON DEVELOPMENT

560€ | 2 JOURS



- Établir son tarif correctement.
- Comprendre les chiffres clés de son affaire.
- Être rentable.
- Créer sa propre image et son concept.

SALON BUSINESS SUCCESS

460€ | 4 X 1/2 JOUR



- Connaître ses chiffres et créer son propre dashboard (tableau de bord).
- Analyser vos chiffres pour effectuer des choix rationnels.
- 7 modules répartis en 4 demi-journées.
- Être maître de vos décisions.

L'ÉCO-RESPONSABILITÉ

SALON DURABLE

60€ | 1/2 JOUR



- Créer un environnement sain et éco-responsable.
- Trucs et astuces concrets pour réduire son empreinte environnementale (consommation d'eau, énergie, déchets...).

VOUS INSCRIRE
VIA ACCESS

PAR TÉLÉPHONE

DECUYPER Tom
+32 497 08 89 08

DE WAELE Chris
+32 477 88 47 53

DATES ET LIEUX

SALON EMOTION

ATELIER 24 (HALLE)

22/02 • 19/04 • 07/06
04/10 • 22/11

SALON DEVELOPMENT

CHÂTEAU DE VIGNÉE (ROCHEFORT)

08 & 09/03 • 18 & 19/10

SALON BUSINESS SUCCESS

ATELIER 24 (HALLE)

1 PACK
29/03 & 10/05 & 31/05 & 28/06

SALON DURABLE

TEAMS (ONLINE)

01/03 • 03/05 • 21/06
25/10 • 06/12

HAIRFLUENCE ACADEMY

ACCESS (ONLINE)

11/01 & 01/03 & 29/03



STAY SAFE
STAY STRONG

Nous vous garantissons que les mesures d'hygiène seront respectées dans tous les endroits et durant tous les séminaires que nous organisons.

STYLE
MY HAIR
PRO



Hôtel



Petit-déjeuner



Lunch



Pour tous les managers



Pour tous les coiffeurs



DÉVELOPPER MON BUSINESS

EN 3 THÈMES



Engager mes clients

CRM, PARCOURS DE LA CLIENTE EN SALON
IMPORTANCE DU SERVICE
REVENTE, MERCHANDISING,
RÉSEAUX SOCIAUX...



Gérer mon équipe

RECRUTEMENT,
MANAGEMENT, MOTIVATION,
ÉVALUATION,
OBJECTIF, COACHING,
INTERVIEWS...



Gérer mon salon

INDICATEURS DE PERFORMANCE
RENTABILITÉ, EFFICACITÉ
ORGANISATIONNELLE,
CHIFFRES DU MARCHÉ...

EN 2 FORMATS



Business talk

- ★ Découverte de la Méthode C.JUILLARD®
- ★ Stratégie digitale : Instagram
- ★ Stratégie digitale : Google my business
- ★ Salon Émotion : Attract me (online & offline)
- ★ Salon Émotion : Welcome Me
- ★ Prédiagnostic Virtuel Méthode C.JUILLARD®
- Garder le contact avec mon équipe à distance
- Une communication efficace et des équipes performantes
- Gérer votre salon avec Salonkee
- Attendre ou entreprendre ?
- Comment devenir un salon durable ?
- Créer de la valeur ou diminuer le prix ?
- Le "voyage" du produit
- SHOPITAG : Créer sa boutique en ligne



E-learning

- Les 3C's pour le futur (Client, Collègue, Coach)
- Prenez de l'ampleur avec le feedback!
- Tout ce qu'il vous faut, c'est une réunion d'équipe!
- Mon équipe: intégration vs présentation!
- Recrutez vos meilleurs talents!
- Que signifie "manager mon équipe"?
- Le facteur motivation!
- Façonnez votre style de management!
- Suivre votre succès avec des chiffres clés!
- Devenez rentable!
- Business intelligence : en marche!
- L'organisation pour un meilleur service!
- Directives pour SHOPITAG

ACCESS EN 3 ÉTAPES

Rendez-vous sur
belgilux.lorealaccess.com

